# 35005 Kommunales Versicherungswesen - Grundseminar Grundsätze, Vorgehensweisen, Maßnahmen und Anordnungen

## **Zielgruppe**

Beschäftigte in kommunalen Finanzverwaltungen, Liegenschaftsabteilungen (Facility Management) und Rechtsämtern, die mit der Durchsetzung von Versicherungsansprüchen bzw. Abwehr von Ersatzansprüchen und Forderungen befasst sind

#### Ihr Nutzen

Sie erlangen rechtliche Grundlagen der kommunalen Haftpflicht-/Kassen- und Vermögensschaden-/Sachversicherung sowie erhalten und diskutieren Hilfestellung zur Entscheidungsfindung für geeignete und notwendige Versicherungen und verschaffen sich einen Überblick über rechtliche Entwicklungen im Versicherungsrecht.

### Inhalt

- Rechtliche Grundlagen, insbesondere Zivilrecht, auch im Verhältnis zu öffentlich-rechtlichen Rechtsnormen (Staatshaftung, Dienst- und Amtspflichten, Verkehrssicherungspflicht etc.)
- Arten und inhaltlich-materiellrechtliche Unterscheidung üblicher Versicherungen nach Inhalt und Risiko
- Bestimmung der tatsächlichen oder möglichen Risiken (Analyse)
- Prüfung einschlägiger Versicherungsangebote (Abwägung einzelner Risiken, Vertragsbeschränkungen oder Leistungsausschlüsse, Prämien, Laufzeiten, Abwicklungsunterschiede)
- Durchführung eines Ausschreibungs-/ Vergabeverfahrens
- Abwicklung von Versicherungsansprüchen (Schadensfallanzeige, versicherungsvertragliche Obliegenheiten und Fristen, Durchsetzung berechtigter und Abwehr unberechtigter Forderungen)
- Verwaltung des Versicherungsbestandes
- Aktuelle Rechtsprechung zu versicherungsrechtlichen oder allgemein-rechtlichen Gebieten (insbesondere kommunale Haftung aus fiskalischer Tätigkeit, als Veranstalter, Mieter/ Vermieter etc.)
- Behandlung von Problemen anhand konkreter Fälle der Teilnehmer

#### Abschluss

Teilnahmebestätigung

**Termin** 06.11.2025, 9:00 - 16:00 Uhr

Dauer 1 Tag(e) (8 Unterrichtsstunden)

**Ort** Weimar

**Unterlagen** BGB, AO 1977, ThürLHO bitte mitbringen.

**Dozent** Andreas Ramisch

**Gebühr** 200,00 € für Mitglieder

**240,00** € für Nichtmitglieder

Sofern das Gebührenaufkommen eines Seminars die tatsächlich mit der Durchführung verbundenen Kosten nicht deckt, können kostendeckende Gebühren im Einzelfall festgesetzt werden.

**Anmeldeschluss** bis 14 Tage vor Lehrgangsbeginn

35008 Beteiligungsmanagement als Bindeglied zwischen den gemeindlichen Vertretern und den politischen Entscheidungsträgern in der Gemeinde/Stadt - Vermeidung von Haftungsansprüchen gegen den Gesellschafter und den Aufsichtsrat -

Zielgruppe Beschäftigte der Finanzverwaltungen und des Beteiligungsmanagements

Ihr Nutzen Sie erlangen Rechts- und Handlungssicherheit bei der Zusammenarbeit mit dem

Aufsichtsrat, Gesellschafter und Geschäftsführung und verbessern die Zusammenarbeit

mit und zwischen den kommunalen Unternehmen.

Inhalt 1. Beteiligungsmanagement

- Aufgaben

- Aufbauorganisation

2. Der Aufsichtsrat

- Obligatorischer oder fakultativer

- Rechte und Pflichten

3. Haftung kommunaler Vertreter

- Im Unternehmen - In der Gemeinde

Abschluss Teilnahmebestätigung

**Termin** 13.11.2025, 9:00 - 16:00 Uhr

Dauer 1 Tag(e) (8 Unterrichtsstunden)

**Ort** Weimar

Unterlagen ThürKO, Auszüge aus dem GmbHG, AktG, Gesellschaftsvertrag des Unternehmens

sowie Geschäftsordnung des Aufsichtsrates, Geschäftsordnung und Hauptsatzung bitte

mitbringen.

**Dozent** René Kühn

**Gebühr** 200,00 € für Mitglieder

**240,00** € für Nichtmitglieder

Sofern das Gebührenaufkommen eines Seminars die tatsächlich mit der Durchführung verbundenen Kosten nicht deckt, können kostendeckende Gebühren im Einzelfall

festgesetzt werden.

**Anmeldeschluss** bis 14 Tage vor Lehrgangsbeginn



35 Finanzanalyse und Steuerung

# 35009 Strategisches Management

Zielgruppe Alle interessierten Fach- und Führungskräfte, die sich einen Überblick über strategische

Steuerung sowie die Einsatzbereiche und Möglichkeiten verschaffen möchten.

Ihr Nutzen Spielräume der öffentlichen Hand werden immer mehr beschnitten, dennoch steigt die

Erwartungshaltung von Politik und Bürgerschaft und viele neue Themen kommen in immer kürzeren Zeitabständen hinzu. Deshalb sollten Kommunen ihr Vorgehen nicht dem Zufall überlassen, sondern kluge Strategien wählen. Erfahren Sie anhand zahlreicher Praxisbeispiele und Übungen, welche Steuerungsinstrumente in

Kommunalverwaltungen eingesetzt werden können.

**Inhalt** - Managementebenen

- Bedeutung, Ansätze und Konzepte strategischen Managements

- Möglichkeiten der Strategieentwickelung

SWOT-AnalysePortfolioanalyse

° Möglichkeiten der Positionierung

° Wettbewerbs- und Wachstumsstrategien

- Kommunale Zielsysteme bis zur operativen Ebene

Abschluss Teilnahmebestätigung

Termin Bitte senden Sie uns Ihre Voranmeldung, ein Seminartermin wird Ihnen mitgeteilt,

sobald genügend Interessenten vorhanden sind.

**Dauer** 1 Tag(e) (8 Unterrichtsstunden)

**Ort** Weimar

**Dozent** Britta Kurlbaum

**Gebühr** 200,00 € für Mitglieder

**240,00** € für Nichtmitglieder

Sofern das Gebührenaufkommen eines Seminars die tatsächlich mit der Durchführung verbundenen Kosten nicht deckt, können kostendeckende Gebühren im Einzelfall

festgesetzt werden.

**Anmeldeschluss** bis 14 Tage vor Lehrgangsbeginn

# NEU 35010 Seminarreihe Intensivtraining - Gute

## Budgetverhandlungen; exzellent geführt!

## **Zielgruppe**

Entscheider (Behördenleitung) zur Haushaltsstrategie insgesamt, Kämmereileitende und -mitarbeitende, Führungskräfte in der Kommunalverwaltung, Verantwortliche für die Mittelbewirtschaftung und Budgetverhandlungen

## Ihr Nutzen

Behördenvertreter verhandeln ständig und oft geht es ums Geld:

Haushaltsplanberatungen in Verwaltung und Gremien, Verhandlungen über Vertragserfüllung und Mängelgewährleistung in der Beschaffung und im Bauwesen, Grundstückskaufverträge, Verhandlungen als Kostenträger oder mit Kostenträgern im Sozialbereich und, und

Sie führen Verhandlungen künftig mit sehr guten finanziellen Ergebnissen - souverän und überlegen, vor allem bei schwierigen Verhandlungspartnern

- hart in der Sache, weich zur Person
- trotz wenig Aufwand optimal vorbereitet
- haben strategisch für jede Überraschung eine gute Antwort
- erkennen Manipulationen
- Ihr Unterbewusstsein erkennt, wie der Verhandlungspartner tickt. Dadurch werden zwischenmenschliche Störfaktoren eliminiert und die Verhandlung konzentriert sich auf die Sache.
- Ihre Behörde erhält einen Verhandlungsexperten, der zu jedem wichtigen Gespräch bei Bedarf hinzugezogen werden kann ein in Zeiten knapper Kassen fast unbezahlbar guter Vorteil.

## Inhalt

völlig anders als bei Tageslehrgängen, deren Inhalt man oft schnell wieder vergessen hat:

- Sie verinnerlichen die meisten Inhalte in Ihre unterbewusste Kompetenz.
- Für alles andere bekommen Sie Checklisten, die Sie einmal im Seminar verstanden vor wichtigen Verhandlungen in kürzester Zeit durchgehen können.
- Sie erhalten das Know-How der wichtigsten Erkenntnisquellen:
- Neurolinguistische Programmierung
- Harvard-Konzept
- Juristisches Verhandeln nach Vorbild des Anglo-Amerikanischen Rechtskreises
- Best of: Sprachmuster und Strategien des Verkaufstrainings

Das wird erreicht durch 8 aufeinander aufbauende Seminartage im Abstand von 1-2 Monaten, so dass zwischen den Terminen so lange geübt werden kann, bis alles automatisch läuft.

### Abschluss

Teilnahmebestätigung

**Termin** 

Bitte senden Sie uns Ihre Voranmeldung, Seminartermine werden vereinbart, sobald genügend Interessenten vorhanden sind.

Dauer

8 Tag(e) (64 Unterrichtsstunden)

Ort

Weimar

**Dozent** Frank Schmitt

**Gebühr** 1600,00 € für Mitglieder

**1920,00** € für Nichtmitglieder

Sofern das Gebührenaufkommen eines Seminars die tatsächlich mit der Durchführung verbundenen Kosten nicht deckt, können kostendeckende Gebühren im Einzelfall

festgesetzt werden.

Anmeldeschluss bis 14 Tage vor Lehrgangsbeginn